



## **Commercial automobile (H/F) - CDI**

Disponible à partir de Juin/Juillet 2019 - Grenoble

Phoenix Mobility est une jeune start-up innovante qui développe une solution de conversion de véhicules thermiques en véhicules 100% électriques. Notre mission : rendre la mobilité propre accessible.

Il a plus d'1 milliard de véhicules thermiques (essence et diesel) aujourd'hui sur terre, et l'urgence du changement climatique veut que nous passions demain à une flotte de véhicules entièrement électrique. Mais sont-ils économiques pour tous en terme de prix et pour la planète en terme de ressources ? Et que va t-on faire du milliard de véhicules existants ? Les envoyer tous à la casse et produire un nouveau milliard de véhicules électriques pour les remplacer ? Pour faire face à ces enjeux, nous avons développé une solution de conversion de véhicules thermiques existants en véhicules 100% électriques, à la fois économiques pour les clients et pour la planète.

### **Niveau de responsabilités**

Le commercial reportera directement aux CEO et COO cofondateurs.

### **Mission**

Le commercial aura pour mission d'accompagner Phoenix Mobility dans son développement commercial en effectuant de la prospection B2B pour présenter nos offres.

Le commercial prendra en main le CRM de Phoenix Mobility pour le rendre plus performant en :

- Intégrant les informations et renseignements sur les clients et prospects
- Identifiant et centralisant les besoins des clients afin de leur proposer des offres adaptées

Le commercial effectuera des rendez-vous clients et de prospection et sera fortement mobilisé sur le terrain.

Au delà de ces éléments, le stagiaire commercial sera amené à accompagner les cofondateurs à des rendez-vous institutionnels ou avec des grands groupes.

### **Compétences**

- Formation commerciale Bac +2 minimum (BTS MCO, BTS NRC, BTS TC ou toute formation équivalente)
- Connaissance des outils CRM

### **Qualités**

- Capacité d'adaptation
- Autonomie
- Proaction et force de proposition
- Dynamisme et détermination



- Bon relationnel et esprit commercial
- Orienté résultat

### **Ce que ce stage vous apporte**

- Rémunération : à négocier en fonction du profil (fixe + variable) + avantages divers (50% des transports, ...)
- Accès gratuit à des plateformes de cours en ligne pour assurer une meilleure maîtrise d'outils (temps réservé chaque semaine à l'apprentissage de ces outils)
- Meilleure compréhension de l'environnement entrepreneurial
- Intégrer à 100% une start up qui entame son décollage avec de belles perspectives de développement

La mission se déroulera à Grenoble dans les locaux de Phoenix Mobility.

L'équipe Phoenix Mobility facilitera la venue du candidat retenu à Grenoble en l'aidant à trouver un logement.

### **Pour envoyer votre candidature :**

CV + LM à envoyer par mail à [join@phoenixmobility.co](mailto:join@phoenixmobility.co)

Merci de mentionner dans l'objet l'intitulé du poste

### **Pour en savoir plus sur Phoenix Mobility :**

Site web : <http://www.phoenixmobility.co>

Facebook: <https://www.facebook.com/PhoeMob/>

LinkedIn: <https://fr.linkedin.com/company/phoenix-mobility>

Ils parlent de nous sur [Automobile-Propre](#) et [Le Dauphiné Libéré](#).